

飲食店の皆さま向け

初期費用 **0** 円で **あなたの
お店のランチを**

社食として **提供
してみませんか？**

近くで働く人を、
「常連」に



まちなか社員食堂
GoSmart
を利用して!!

GoSmartは、契約企業の従業員が、まちなかの飲食店を
社員食堂のように利用できるアプリ。値引きも追加の
広告費もなしで、お店の近くで働く人たちに
「食事先」として**選ばれる**ようになります。



完全
成果報酬型
来てくれた分だけ、
費用はゼロから!

企業の従業員があなたのお店のお客さまに
GoSmartが**変える、3つのこと**

01 | 近隣企業の社員が
新しい客層に

契約企業の全従業員が潜在顧客に。
定期的に外食するビジネスパーソン
という、安定した新規客層との接点が
生まれます。

02 | 値引きなしで
客単価が**上がる**

「補助がある分、少し贅沢したい」
その自然な気持ちが、値引きやクー
ポンなしで客単価を押し上げます。

03 | 一度の来店が
常連につながる

「会社の補助が使える店」として
優先的に選ばれ続け、継続利用が
前提の客層を開拓できます。



半径1km・100人。それだけで、
月10万円の売上が動いています。

ユーザー100人・加盟店3店舗のエリアで、1店舗あたり月10万円ほどの売上が
生まれています(利用実績より)。エリアのユーザーが増えるほど、来店も増えます。

費用と始め方は、
裏面へ▶



導入コストも 基本料金も **0円** どっちも!

必要なものはスマートフォンもしくはタブレットだけ。

初期費用、月額利用料は不要です。

費用が発生するのは、GoSmart経由で売上が立ったときだけ。

その**売上の5%が利用料**です。利用がなければ、費用はかかりません。

【内訳】
5%について

5%のうち2%は利用ユーザーや紹介者への還元にあてられます。
「また外食しよう」という動機につながり、お店への来店を後押しします。

企業をご紹介いただくと、5%の利用料が無料に。

6ヶ月
無料



1年
無料



1社で**6ヶ月無料**。2社で**1年間**、紹介し続ければ**ずっと無料**です。
紹介した企業の従業員は、そのままお店の見込み客になります。

100万円の売上を 5万円の広告費で!

グルメサイトの掲載料やネット広告は、来店がなくても毎月かかります。
一方GoSmartの成功報酬型なので、来てくれた分だけしかかかりません。
広告宣伝費として、ぜひ比べてみてください。

利用開始は
かんたん!!
**3つの
ステップ**

STEP
01

ダウンロード

GoSmart加盟店
アプリを入れます。

STEP
02

加盟申請

フォームから申請。
約30秒で完了します。

STEP
03

利用開始

申請の承認後
すぐに使えます。

※加盟申請には、GoSmartユーザーからの紹介が必要です。利用したいお客さまからの一声で、登録がスムーズに進みます。

運用方法：置き型決済なら、お会計はこの4ステップだけ

1

ユーザー



「スキャン」を
選択後
QRコードを
読み取る

2

ユーザー



金額を入力し、
「会計情報の
確認」を選択

3

ユーザー



「お支払いを
確定する」の
ボタンを
タップ

4

店舗



お支払い
額をユーザー
から集金

お店の運営に
組み込める!

3つの 機能

ポイント機能



GoSmartでの売上を
ポイントに交換することが可能

お知らせ、宣伝機能



ポイントを利用して、新メニューや
タイムセールなどをPRできます。

スタンプカード



貯まったスタンプに応じて
特典提供が可能

ともに創る、まちなか社員食堂



株式会社ネオマルス

担当：GoSmartサポートチーム

詳細を知りたい方は
こちらから

GoSmart 検索

<https://merchant.gosmart.jp/>

